

FOR TRADE PARTNERS

輸入代理店ではなく、 現地の一員として。

2005年からグラニットベルトの畑に立ち、生産者と共に働いてきた者だからこそ紹介できるワインがあります。カタログ越しではなく、畑と醸造所で築いた関係性から生まれる輸入です。

畑と醸造所で築いた関係性

私は、2005年からグラニットペルトの銘醸ワイナリー「Sirromet Wines」にて、生産・輸出・マーケティング業務に従事してきました。その中で、2017年全豪ベストワインメーカーに選ばれた醸造家マイク・ヘイズ氏に師事し、現地でワイン造りの技術と哲学を学びました。

2020年にLSMC Australiaを、2022年にGRANIZO(Japan)を、そして2026年にLSMC Japanを設立。これにより、生産→輸出→輸入→フルフィルメント→消費者まで一貫して担う、垂直統合型のワインビジネスプラットフォームが完成しました。

生産 → 輸出 → 輸入 → フルフィルメント → 消費者

WHAT WE OFFER

提供できる価値

- 01 日本市場で流通量の限られた、小ロット・限定生産のワイン
- 02 生産者本人から得た、ストーリー・技術背景などの一次情報
- 03 ワインリスト構築のご相談対応
- 04 テイスティングイベント・メーカーズディナーの企画協力
- 05 ワインツーリズム・ワイナリー訪問との連携

Direct Producer Relationships → Distinctive Portfolio →
Small-production Wines → Producer Stories → Events & Wine Tourism

オーストラリアの生産者と、日本のTradeをつなぐ

GRANIZOは、単独の輸入商社ではなく、オーストラリア側・日本側それぞれの事業者が連携する、ワインビジネスプラットフォームの一部として機能しています。

GRANIZO 日本国内でのワイン輸入・販売・イベント・ワインツーリズムを担当。レストラン・小売・ソムリエの皆様との窓口です。	LSMC Japan 海外ワイナリーの日本市場参入を支援。輸入・倉庫管理・在庫・受発注・配送までを一貫してサポート。グラニットベルトへのワインツーリズムとアカデミープログラムの企画コーディネートも担っています。	LSMC Australia オーストラリア側での生産者支援。輸出書類・集荷・物流の調整を通じて、日本市場への準備を後押し。グラニットベルトへのワインツーリズムとアカデミープログラムの運営・手配も担っています。
--	--	--

お取引・ワインリストのご相談

ワインリスト・卸条件の詳細は、直接ご相談ください。

info@granizo.jp ・ taishi@granizo.jp